



ОТЦЫ И ДЕТИ: СЛОЖНОСТИ СОСУЩЕСТВОВАНИЯ ИОТ С КЛАССИЧЕСКОЙ АВТОМАТИЗАЦИЕЙ

АЛЕКСАНДР РОМАНОВ
contact@iridiummobile.ru

Профессиональный рынок уже давно «бурлит» на тему IoT: звучат смелые прогнозы о количестве подключенных устройств, объемах рынка и т. д. Постепенно формируется инфраструктура: облачные сервисы хранения, обработки и анализа данных, протоколы передачи, схемотехника беспроводной «последней мили». Вот только общаясь с инсталляторами, все еще сталкиваешься с тотальным недоверием к «слишком умным устройствам». С чем это связано и как можно решить эту проблему?

Большинство объектов строится на «проверенных» шинах и протоколах. И если заказчик купил себе погодную станцию вроде NetAtmo, которая выдает значения температуры, влажности и чистоты воздуха, то в большинстве случаев инсталлятор постарается отговорить его от ее

интеграции в систему. В ход пойдут такие аргументы, как: «все реализуется на надежных стандартных компонентах (в этом месте озвучивается именитый производитель)»; «не поймешь, что в этой серой NetAtmo зашито, давайте по старинке»; «надо поставить дополнительный IP-шлюз,

да и не простой, а с поддержкой OAuth-авторизации, а это будет стоить X долларов». Вот и остается заказчику либо пользоваться стандартным приложением NetAtmo, либо отказаться от подобных IoT-устройств.

Как выход, можно использовать приложения для визуализации,

которые, как правило, поддерживают минимальную интеграцию с IoT. В этом случае программа, запущенная на панели управления, берет на себя функцию шлюзования. Однако если панель управления выключена, то интеграция пропадает. Продукт усложняется: нужна поддержка серверного режима, чтобы обеспечить круглосуточную бесперебойную работу.

Еще сложнее ситуация с IoT, работающим Cloud-to-Cloud, когда приложению дается доступ к облаку производителя не напрямую, а только через взаимодействие со сторонним облачным сервисом. Например, сейчас так работает Samsung SmartHome. Панель управления авторизуется на облаке-агрегаторе (например, IFTTT), которое отвечает за обмен данными с Samsung SmartHome Cloud. Такой продукт усложняется еще больше: приложение должно либо поддерживать собственное облако, либо обеспечивать прозрачную интеграцию с облаком-агрегатором, а в идеале поддерживать оба сценария.

Как следствие, на рынке программных продуктов для «умного

дома» образовался некий вакуум. С одной стороны, есть множество приложений, которые с легкостью управляют «умными» лампочками и термостатами, но не справляются с интеграцией с классическими инженерными системами «умного дома». А с другой — проверенные системы для визуализации и управления профессиональными решениями, пасующие перед интеграцией с простой лампочкой Philips Hue или роботом-пылесосом Samsung. До недавних пор рынки профессиональных и потребительских инсталляций IoT были слишком далеки друг от друга, как по бюджету, так и по сегменту потребителей. Но сейчас рынок находится под давлением: кризисные явления способствуют снижению бюджета инсталляции, а общий уровень проникновения технологий в жизнь потребителя расширяет объем ожиданий от автоматизации «умного дома». Цена и удобство интерфейса управления стали играть если не равную, то намного более значимую роль по отношению к благородству отделки выключателей или стране — производителю оборудования.

Разработчики ПО вынуждены все больше внимания уделять поддержке IoT, облачным системам и новым сценариям работы, обусловленным интеграцией подобного оборудования в классические инсталляции. К примеру, компания iRidium mobile, разработчик системы визуализации iRidium pro, последние пару лет работает над приложением iRidium lite, призванным упростить взаимодействие классических инженерных систем с новейшими устройствами «Интернета вещей». Используя более чем десятилетний опыт разработки ПО для профессиональных инсталляций «умных домов», компания реализует в своем новом продукте, наравне с поддержкой протоколов KNX, HDL, Duotecno, Modbus и т. д., общение с IP-камерами, почтой Gmail, NEST, NetAtmo, Philips Hue, Sensibo, облачными Samsung SmartHome, IFTTT и многими другими IoT-платформами. Зная потребности профессионалов рынка, компания iRidium mobile помогает им реализовать запросы заказчиков, которые не хотят задумываться о совместимости IoT с их «умным домом». ●