



ИЛЬЯ ТИМОФЕЕВ:
«Наш девиз Connect-Contact-Control — это, прежде всего, надежность и качество продукции, компетентность и уважение по отношению к партнерам»

Компания Schaltbau GmbH была основана в 1929 г. в Мюнхене и начинала с производства электронагревательных элементов для железных дорог. Сейчас это крупный транснациональный концерн, производящий электромеханическую и электронную продукцию для транспортной техники и промышленности. Schaltbau имеет 10 производственных площадок во всем мире. Годовой оборот в 2012 г. составил €100,2 млн, число сотрудников — около 700.



CONNECT—CONTACT— CONTROL — ВСЕГДА И ВЕЗДЕ

В 2009 г. компания Schaltbau открыла свое представительство в России. О специфике востребованных на российском рынке устройств, опыте сотрудничества и планах на будущее нашему корреспонденту рассказал Илья Тимофеев, директор российского отделения Schaltbau GmbH.

Чем именно занимается представительство Schaltbau в России? Планируете ли вы построить производственную площадку в нашей стране?

Мы развиваемся в сторону технической поддержки, конструирования, разработки новой продукции. Все большие наши проекты связаны с производством наших партнеров, мы разрабатываем также и адаптивные решения. У нас есть контактор, на его основе мы для производителя делаем быстродействующий выключатель. Прежде чем выпустить готовое изделие, нужно, чтобы было что производить, и чтобы были права на этот продукт. В России уже есть предприятия, производящие наши компоненты по лицензии: в Твери, Москве, Нальчике. Открытие собственного производства пока не входит в наши планы.

Означает ли это, что область ваших интересов в России ограничивается ж/д транспортом?

Конечно, нет. Продукция для ж/д лишь наполовину заполняет «портфель» наших решений. Мы сейчас стараемся понять, присутствие в каких других отраслях промышленности может быть нам интересно. Например, в России есть производители погрузчиков, но их

количество несравнимо в соотношении с мировым. Где-то их выпускается 30–40 тыс., а у нас 30–40 штук. При этом Новочеркасский завод делает больше всех электровозов в мире. То есть это самый интересный заказчик.

Есть специфические области, под которые в России выпускается в большом количестве техника, в которой можно применять нашу продукцию. Это, прежде всего, энергетика, тяжелое машиностроение, техника, необходимая для добычи угля, нефти, газа. Например, в России есть огромные электрические экскаваторы. Не стоит забывать и городской электротранспорт. Даже самый маленький город, где есть троллейбусы, — наш потенциальный заказчик, потому что в этом виде транспорта используется большое количество контакторов. Но при этом в Schaltbau сбыт исторически понимается как ориентированный в первую очередь на железную дорогу.

Насколько российский рынок электромеханических компонентов отличается от мирового?

О некоторых отличиях я уже сказал. В Европе многие нормы являются обязательными для исполнения. Так, у нас есть переключатель с принудительным размыканием. Этот механизм



предписан европейскими нормами. В России такого предписания нет, но есть другие, более жесткие требования: например, в троллейбусах необходим быстродействующий выключатель. В Европе считают, что ток там не сможет быстро нарасти в случае короткого замыкания, поэтому его и простой контактор способен отключить.

Думаете ли вы, что не за горами унификация норм?

Я надеюсь, что унификация будет, потому что она экономически оправдана. Если взять пример Восточной Европы, то там в каждой стране были свои нормы, свои сертификационные центры, но как только они вошли в ЕЭС, это отменилось. Я думаю, в какой-то момент такая же унификация придет и в Россию.

Электротехническая продукция для транспортного машиностроения и других областей промышленности, производимая Schaltbau, известна своим высоким качеством. По каким параметрам ваши, к примеру, электрические соединители или контакторы превосходят продукцию конкурентов?

Поскольку изначально наша компания была ориентирована на рынок ж/д транспорта, даже изделия для промышленности

выпускаются с соблюдением жестких железнодорожных стандартов и по таким важным параметрам, как ресурс и стойкость к механическим воздействиям, зачастую превосходят изделия конкурентов, ориентированные изначально на промышленный рынок. В ответственных применениях, когда затраты на простой и ремонт оборудования высоки, эти параметры играют решающую роль при выборе поставщика оборудования. Например, контакторы серии СТ успешно применяются на карьерных экскаваторах и грузовиках, где требования к вибрации и ударам не менее жесткие, чем на железнодорожном транспорте.

Расскажите о вашем ноу-хау, примененном в устройствах для коммутации больших постоянных токов.

Главной особенностью контакторов Schaltbau является коммутация постоянного тока. Разорвать постоянный ток гораздо сложнее, чем переменный. Основная задача при коммутации — погасить электрическую дугу, представляющую собой высокотемпературную плазму. Для выполнения этой задачи в контакторах серии СТ применена комбинированная система гашения дуги на основе постоянных магнитов и дугогасительных катушек. За счет этой системы

значительно увеличивается ресурс контактора, обеспечивается отсутствие минимальных критических токов и возможность коммутации токов, текущих в любом направлении.

В прошлом году проходила всемирная транспортная выставка Innotrans 2012. Какие новинки представляла компания Schaltbau?

Schaltbau является постоянным участником выставки Innotrans. В прошлом году одной из главных наших новинок стал разъем UIC-IT. Он совмещает гигабитный Ethernet-модуль и 16 полюсов, которые также могут использоваться для передачи данных. Данное решение уже стало стандартом межвагонной связи на европейских железных дорогах, и мы ожидаем, что оно получит широкое распространение в России не только на ж/д, но и на городском транспорте, например на метрополитене.

А если говорить о решениях для промышленности — какие продукты, по вашему мнению, наиболее интересны для российского рынка?

В промышленном сегменте рынка Schaltbau большинство людей знают по зеленому микропереключателю с функцией принудительного замыкания, которые используются



в таких ответственных применениях, как лифты, подъемники, автоматические линии, двери, тормозные системы. В России они уже применяются в дверях пассажирских вагонов, приводах железнодорожных стрелок, в распределительных шкафах. Качественная продукция всегда найдет свое место в любых областях.

Один из наиболее крупных промышленных рынков — энергетика. Какую продукцию для этого сегмента может предложить Schaltbau?

Я бы выделил контакторы постоянного тока для коммутации аккумуляторных батарей источников резервного питания подстанций с напряжением до 220 В. Это довольно нестандартный уровень напряжения для контакторов постоянного тока, но у нас есть несколько линеек этих устройств, которые охватывают довольно широкий диапазон нагрузок. Кстати, в тех же источниках бесперебойного питания используются аккумуляторные батареи, требующие периодического обслуживания. Чтобы упростить процедуру обслуживания, можно применить зарядные разъемы LV нашего производства. Они позволят отключать секции аккумуляторной батареи

при обслуживании. Рабочий ток этих разъемов до 500 А.

А преобразовательная техника, в которой в основном используются электронные компоненты? Контактторам здесь не место?

Конечно, сердце любого преобразователя — это электронные силовые модули и система управления, однако существует множество применений, когда от шины постоянного тока питаются несколько каналов преобразователей. В этом случае, чтобы обеспечить работу преобразователей при выходе из строя одного из них, следует на входе преобразователей поставить линейные контакторы. Наша линейка контакторов постоянного тока охватывает весь диапазон напряжений от 110 до 3000 В и токов от 50 до 800 А. Более мощные контакторы можно использовать как линейные, а менее мощные — как контакторы предзаряда фильтровых конденсаторов.

Schaltbau исторически уделяет огромное внимание развитию и поддержке дистрибьюторской сети по всему миру. Работа в России будет и дальше идти

в соответствии с привычной стратегией?

Резкие изменения очень нехарактерны для нашей компании. Schaltbau имеет нишевый ассортимент продукции, и, намечая для себя выход в новый регион, мы прежде всего стараемся понять, где наши изделия можно применить, кто может стать клиентом нашей компании. Так что в технических подходах мы консервативны: нам важно не потерять лицо, основательно разобраться в каждом применении, чтобы не подвести заказчика. Продукция и большинство наших компонентов делаются в Германии, и мы традиционно работаем через дистрибьюторов, уважаем их интересы и ожидания, что способствует долгосрочному партнерству. Для нас сейчас важно вовлечение новых рынков, новых заказчиков, новых людей в сферу развития компании, то есть определенная диверсификация бизнеса, насколько это разумно. Но мы и в дальнейшем будем уделять большое внимание росту квалификации собственных сотрудников и дистрибьюторов, вовлеченных в бизнес Schaltbau, закладывая фундамент среднесрочных и долгосрочных успехов. ●

