

# КОМПАНИИ ОВЕН — 30 ЛЕТ

**ДМИТРИЙ КРАШЕНИННИКОВ**  
sales@owen.ru

Компания ОВЕН — лидер на отечественном рынке автоматизации. Достижения компании — это тридцать лет упорного труда, оригинальные разработки (более 250 наименований продукции) и производство на собственном заводе в Тульской области. С помощью оборудования ОВЕН создаются АСУ ТП любого уровня сложности. В активной клиентской базе компании сегодня более 50 тыс. клиентов.



**ДМИТРИЙ КРАШЕНИННИКОВ**, генеральный директор компании ОВЕН

Итак, компании ОВЕН — 30 лет. С чем сравнить этот путь? Пожалуй, наиболее точно подойдет сравнение с восхождением в горы. Мы точно не брели в полном благоденствии с проводниками и носильщиками. Слово «восхождение» уже говорит само за себя — это преодоление, самопознание и победа над страхами, сомнениями и неуверенностью.

**Первое, что придает тебе силы, — это команда единомыш-**

**ленников.** Наш основной кадровый состав оставался практически неизменным, только укрупнялся, вливалась молодая кровь. Сначала «молодые» еще во время учебы в институте проходят акклиматизацию — адаптацию к работе в коллективе. Собственно, на этом этапе и происходит естественный отбор сотрудников.

Кроме основного коллектива, в команду входит крупная партнер-

ская сеть — 150 дилеров по всем регионам России и странам СНГ.

**Как происходило восхождение?** Как и у многих, начинавших в 1990-е гг. Закрепился на выступе, отдышался — рывок, нащупываешь следующий выступ... Бизнес, как и горы, не терпит легкомысленности и постоянно испытывает на прочность, сообразительность и выносливость. Низкими температурами, солнечной радиацией, сухим воздухом, низким содержанием кислорода. Чем дальше, тем сложнее: можно остановиться, отдышаться, но не расслабиться.

**Что касается снаряжения,** вся продукция ОВЕН производится в России на нашем заводе в г. Богородицке Тульской области.

За годы работы мы выработали правила, позволяющие создавать изделия мирового уровня. Качество изделий контролируется на всех этапах производственного процесса, в том числе на стадии разработки каждой производственной линейки.

Мы приняли на себя обязательства строго соответствовать не только российским, но и всем международным стандартам, распространяющимся на наши изделия. Это стандарты по безопасности, функциональности, электромагнитной совместимости, а с недавнего времени к ним добавились и экологические. ОВЕН — один из немногих российских производителей автоматки, продукция которого соответствует стандарту RoHS.

Соответствие широкому перечню стандартов и требований позволяет нашим изделиям успешно продаваться на внутреннем рынке и открывает перспективы международных продаж.

**Ставим задачи — достигаем целей.** Каждая вершина требует особой подготовки. Для реализации устойчиво-

го развития бизнеса была определена задача, в основу которой поставлены интересы клиентов. И только пройдя этот этап своего развития, мы оценили значение этих достижений как существенный задел на будущее.

Важнейшей составляющей стал переход к бережливому производству, который в корне изменил подход к построению всего производственного процесса. Результатом этого внедрения стало то, что выпуск приборов стал измеряемым, управляемым и предсказуемым.

Преимущества для потребителей стали очевидны: номенклатура у ОВЕН составляет более 100 тыс. модификаций (SKU). Только представьте: за один месяц мы продаем более 30 тыс. различных исполнений оборудования. Если держать все на складах, то это колоссальные замороженные средства, которые перекалдываются на плечи потребителей. Бережливое производство позволяет нам изготавливать и отгружать 95–97% продукции в течение трех дней. Остальные 3–5% — до 10–20 дней.

Если обратиться к конкурентам, то никто из них не может предоставить 95% продукции за три дня. Максимум, на что можно рассчитывать, это 50% заявленной продукции на складе. У остального оборудования более продолжительное время доставки: 14–45 и более дней.

Мы опираемся на принципы процессного подхода, и результатом трансформации бизнеса стало повышение качества. В этих условиях цели всех и каждого взаимосвязаны и вытекают из единого понимания стратегии развития компании.

Сейчас мы **подводим итоги и готовимся к покорению новых вершин**. Мы добились значимых успехов на рынке малой и средней автоматизации в самых разных отраслях. Настало время расширить сферу нашего присутствия. Как следствие, мы сфокусировались на отказоустойчивых системах для ответственных применений, где предъявляются повышенные требования к надежности оборудования и поддержке различных схем резервирования. Традиционно в этих областях представлены европейские бренды, но тренд на импортозамещение с нами надолго.

За время работы с участниками рынка мы поняли, что будет востребовано в среднесрочной перспективе.



**РИС. ◀**  
Линейка  
отказоустойчивых  
контроллеров

В нашем арсенале уже есть хорошо освоенная сверхбыстрая и детерминированная шина EtherCAT, которая отлично встраивается в будущую линейку отказоустойчивых контроллеров (рис.).

В наши разработки мы стремимся привести инновационную составляющую. Отслеживаем новые и перспективные технологии или разработки мировых лидеров индустрии и интегрируем их в наши изделия. Это позволяет выпускать не только качественный, но и конкурентоспособный продукт, готовый для продажи на самых требовательных рынках.

**Наработанный опыт не позволяет останавливаться на достигнутом.** Границы между рынками ИТ и АСУ ТП все больше стираются, уступая место комплексному подходу к подбору оборудования и технологий, что способствует созданию более эффективных автоматизированных систем управления на объектах различного назначения. В нынешней рыночной ситуации складываются условия для реализации комплексных проектов.

По мере расширения ассортимента стало очевидно, что мы можем предоставить нашим клиентам не только широкий спектр оборудования, но и реальную выгоду работы с одним поставщиком.

Перед нами встала задача превратиться из производителя приборов в комплексного поставщика. В качестве инструмента были выбраны проектные продажи, в рамках которых выстраиваются отношения со всеми участниками — от заказчика до монтажника. Так, для проектировщиков предлагаются типовые проектные решения с готовой конструкторской документацией, помощь в разработке

рабочей документации или оптимизации уже готового решения.

Мы предлагаем проверенных и сертифицированных интеграторов, готовых реализовать заявки проектировщика и заказчика. При этом выбор профиля компетенций от программиста-фрилансера до сборщика щитов позволяет управлять рабочим процессом с заданными стоимостью, скоростью и качеством. Заказчику предлагается участие в выборе решения, шеф-монтаже и контроле со стороны вендора в сложных проектах, включая трехсторонние договорные отношения. В итоге одни гарантированно получают рабочие системы, другие — сокращают затраты на поиск новых заказов или выбор решений.

Если говорить о выполненных проектах, в памяти сразу возникают административно-жилой комплекс в Петербурге «Невская ратуша», онкологический диспансер в Балашихе.

В этом году мы запускаем новый инструмент продаж у дилеров и наращиваем взаимодействие с промышленным строительством. С нашим участием уже прошла реконструкция третьего пересадочного контура (Каховская — проспект Вернадского) московского метро, завершены работы на объектах корпорации «Росатом» и на Коломенском заводе «Трансмашхолдинг».

**В горах, как и в бизнесе, свои законы и правила.** Мы развиваемся, ставим цели, добиваемся успехов и покоряем новые вершины, и главное — вместе. ●

Компания ОВЕН, г. Москва  
Тел.: +7 (495) 641-11-56  
E-mail: sales@owen.ru  
www.owen.ru